

スペイン社と欧市場開拓

ハルナビバレッジ 茶飲料を拡販

中長計策定

【前稿】ハルナビバレッジ（群馬県高崎市、青木麻生社長、027・3887・0110）は、2025年3月期までの中長期経営計画を策定した。スペイン企業との協業により、欧州で需要開拓を

【前稿】ハルナビバレッジ（群馬県高崎市、青木麻生社長、027・3887・0110）は、2025年3月期までの中長期経営計画を策定した。スペイン企業との協業により、欧州で需要開拓を

推進することなどが柱。創業30周年を迎える最終年度の目標として、売上高を19年3月期比27・3%増の300億円、経常利益を同2・17倍の9億円に引き上げる。

アライアンス戦略などを通じて、1人当たりの生産性向上を図る。これにより時間外労働を減らす一方、有給休暇の取得率向上につなげ、25年度に取得率100%の実現を目指す。

ツトボトルの生産ライン新設などのプロジェクトを計画している。ワークライフバランスの実現に向けた人材政策にも取り組む。業務改革やAI活用を通じて、有機葉の商品開発や販売のプロジェクトで提携し、欧州市場の開拓に力を注ぐ。国内では、パートナー企業との協業によって大型ベ